**GESTORI CLIENTI PRIVATI**

**La figura ricercata**

La figura ricercata sarà inserita presso una filiale sul territorio e la figura si occuperà di svolgere in autonomia le seguenti attività:

- gestire in modo integrato i rapporti con la clientela di riferimento;

- fornire consulenza finanziaria e assistere il cliente nella gestione degli investimenti;

- verificare periodicamente con i clienti l'adeguatezza della strategia di investimento;

- curare la vendita di prodotti assicurativi;

- acquisire nuova clientela con azioni di sviluppo mirate e pianificate;

- perseguire un costante aggiornamento sui nuovi prodotti e sull'andamento degli sviluppi commerciali in corso.

**Il candidato prescelto**

Il candidato/a ideale è in possesso di laurea triennale e/o preferibilmente magistrale in materie economiche e/o giuridiche.

Costituiscono un valore aggiunto una pregressa esperienza maturata in realtà del settore e/o aziende commerciali operanti nel territorio pugliese e la conoscenza del mercato e del territorio di riferimento.

Completano il profilo:

- ottime capacità relazionali e comunicative, approccio consulenziale;

- forte orientamento al risultato ed al cliente;

- capacità di fidelizzare e ampliare il proprio portafoglio;

- conoscenza dei principali strumenti informatici, in particolar modo della *suite Microsoft Office.*

**Cosa comprende l'offerta**

L’offerta prevede il trattamento economico del CCNL di settore, che sarà commisurato alle specifiche esperienze maturate, capacità e competenze,

contratto a tempo indeterminato

elevate le opportunità di crescita.,

inserimento previsto Marzo/Aprile, sede lavoro provincia di Foggia.