**GESTORE PREMIUM CLIENTI PRIVATI**

**La figura ricercata**

La figura ricercata sarà inserita presso una filiale sul territorio di riferimento ovvero presso una struttura dedicata di Direzione Generale e si occuperà per clientela privata di livello medio/alto, della gestione patrimoniale dinamica con strumenti che permettono di trarre profitto in ogni fase di mercato. Le sue principali responsabilità saranno le seguenti:

- valutazione delle esigenze del cliente;

- supporto nella gestione del patrimonio;

- elaborazione di strategie d'investimento coerenti con gli obiettivi predeterminati, nel rispetto dei vincoli di rischio, costi e appropriatezza e/o adeguatezza;

- verifica periodica dell’adeguatezza della strategia di investimento;

- acquisizione nuova clientela con azioni di sviluppo mirate e pianificate.

**Il candidato prescelto**

Il candidato/a ideale è in possesso di laurea triennale e/o preferibilmente magistrale in materie economiche e/o giuridiche ed ha maturato un’importante esperienza pregressa in consulenza finanziaria sul territorio della provincia di Foggia.

Il candidato deve essere dotato di:

-ottime capacità relazionali e approccio consulenziale nella relazione con il cliente;

-capacità di fidelizzare e ampliare il proprio portafoglio;

-conoscenza dei principali strumenti informatici, in particolar modo della *suite Microsoft Office.*

Costituiscono inoltre un valore aggiunto:

- conoscenza del mercato di riferimento;

- ottime capacità relazionali e comunicative;

- forte orientamento al risultato ed al cliente.

**Cosa comprende l’offerta**

L’offerta prevede il trattamento economico del CCNL di settore, che sarà commisurato alle specifiche esperienze maturate, capacità e competenze oltreché al livello qualitativo e dimensionale del portafoglio,

contratto a tempo indeterminato,

inserimento previsto da marzo/aprile, sede lavoro provincia di Foggia.